

Boitshoko Ntshabele 09 Mei 2025

"If you talk to a man in a language he understands, that goes to his head. If you talk to him in his language, that goes to his heart." — Nelson Mandela

MARKTE KAN DIE GROEI VAN DIE SITRUSBEDRYF FASILITEER

Die afgelope paar weke het ek die voorreg gehad om deur die sitrus produserende streke van ons land te reis om sitrus produsente te ontmoet. Dit was regtig insiggewend om mans en vroue te ontmoet wat hul lewens daaraan toewy om die wêreldklas vrugte wat ons uitvoer, te produseer. Ek het produsente teëgekom wat nie net meesters van hul handewerk is nie, maar ook vooruitdenkendes, wat voortdurend nuwe maniere soek om kwaliteit te verbeter, volhoubare praktyke aan te neem en die uitdagings van die wêreldmark te navigeer. Van die toepassing van die nuutste besproeiingstegnieke tot baanbrekende biologiese plaagbeheermetodes, is hul verbintenis tot uitnemendheid duidelik.

Onder ons produsente bly marktoegang 'n onderwerp van ernstige belangstelling, soos dit moet. Die CGA bly daarop gefokus om bestaande markte te behou en na nuwe gebiede uit te brei. Alhoewel daar tarief-onsekerheid oor die Amerikaanse mark is, is daar 'n duidelike argument wat gemaak moet word vir die wedersyds voordelige aard van SA-VS-sitrusuitvoere - 'n argument wat verteenwoordigers van die Suid-Afrikaanse regering voer met dié in Washington DC. Natuurlik bly die EU se onwetenskaplike CBS- en VKM-maatreëls ook 'n marktoegangskwessie. Dit word aangespreek deur 'n Wêreldhandelsorganisasie-dispuutbeslegtingsproses. Daar is groot belofte in markte soos China, Japan en Indië, maar in hierdie markte hou onnodige fitosanitêre struikelblokke en hoë tariewe groei terug. Die CGA het ook vroeg in April na Indië gereis om hierdie kwessies aan te spreek en ons het pas 'n werksbesoek aan die Chinese ambassade gehad, en meer werk is nodig om hierdie markte vir ons te laat werk.

Die uitbreiding van marktoegang vir uitvoerprodukte vereis 'n gesamentlike en samewerkende poging tussen die regering en produsente. Regerings speel 'n deurslaggewende rol in die onderhandeling van gunstige handelsooreenkomste, die vaartbelyning van uitvoerprosesse, en die verskaffing van noodsaaklike infrastruktuur en ondersteuningsdienste. Produsente, aan die ander kant, bring onskatbare kundigheid in produksie, gehaltebeheer en volhoubare boerderypraktyke. Deur saam te werk, kan hulle nuwe markgeleenthede identifiseer en daaruit munt slaan, handelshindernisse oorkom en verseker dat Suid-Afrikaanse produkte steeds aan internasionale standaarde voldoen.

Toename in sitrusuitvoere kan inklusiewe groei dryf deur ekonomiese aktiwiteit regoor die waardeketting te stimuleer, en werk te skep in boerdery, verwerking, logistiek en verwante sektore. Hierdie uitbreiding kan ook histories benadeelde gemeenskappe bevoordeel deur geteikende ontwikkelingsinisiatiewe, vaardigheidsopleidingsprogramme en die bemagtiging van swart produsente om voort te gaan om aan die uitvoermark deel te neem en daaruit voordeel te trek. Dit is in ons hande!

SITRUSVOLHOUBAARHEIDSFORUM (CSF) – KOOLSTOFFOKUS

By die CSF op Vrydag 9 Mei was daar twee aanbiedings wat gehandel het oor geleenthede vir produsente om by koolstofkredietprojekte betrokke te wees. Indien jy belangstel in hierdie onderwerp, kontak asseblief vir Albert Coetzee by die CGA.

GEPAK EN VERSKEEP

Einde van Week 18 Miljoen 15 Kg Kartonne	Gepak	Gepak	Gepak	Verskeep	Verskeep	Oorspronk- like skatting	Nuutste voorspel- ling	Finaal gepak	Vision 260
BRON: PPECB / AGRIHUB	2023	2024	2025	2024	2025	2025	2025	2024	2025
Pomelo's	5.5 m	5.5 m	5.3 m	3.4 m	4.4 m	15.3 m	15.3 m	14.4 m	16.8 m
Suurlermoene	11.5 m	9.3 m	9.3 m	6.9 m	8.9 m	32.9 m	32.9 m	34.7 m	41.5 m
Mandaryne	3.7 m	4.4 m	3.0 m	2.4 m	2.8 m	44.9 m	44.9 m	41.6 m	43.9 m
Nawels	0.5 m	0.6 m	0.1 m	-	-	26.1 m	26.1 m	25.1 m	21.7 m
Valencias	-	-	-	-	-	52.0 m	52.0 m	48.8 m	58.0 m
Totaal	21.2 m	19.8 m	17.7 m	12.7 m	16.1 m	171.1m	171.1m	164.6 m	181.9 m